



MANAGEMENT DE TRANSITION
CONSEIL
FORMATION

UNE SYNERGIE D'EXPERTS POUR ACCELERER VOTRE REUSSITE !



Jean-Louis CAILLOUX
Membre DCA - Gestion des achats
*Un accompagnement sur mesure
dans votre problématique*

C'est après sa formation initiale technique (DUT Génie électrique) à Longwy et plusieurs expériences à responsabilité technique croissante dans des entreprises industrielles de l'Est de la France (papeterie, sous-traitant automobile et embouteillage) que Jean-Louis CAILLOUX a l'opportunité d'évoluer vers la fonction achats.

Après avoir suivi différentes formations spécifiques (ESAP 2000 et DESSMA Grenoble), il prend en charge des postes de responsable achats, puis de direction achats dans des groupes multi-sites internationaux de premier rang. Son fil rouge : relever les challenges lors de création de poste ou en conduite de projets stratégiques. Il est reconnu pour sa capacité à étudier, proposer et déployer les stratégies achats et supply chain groupe.

Son expérience, son leadership, son sens de la communication et de l'écoute, lui permettent d'évoluer dans des équipes plurifonctionnelles et multiculturelles, en fédérant les énergies autour d'un objectif commun.

Sa formation d'auditeur process (Institut Renault de la qualité) complétée par une formation lean & six sigma (green belt) lui permet de conduire avec succès de nombreux projets stratégiques internationaux multifonctionnels.

Ses responsables ont apprécié son sens de la stratégie et de l'organisation qui lui ont permis de conduire, avec succès, la politique de changement et d'intégration de la fonction achats de grands groupes de packaging.

Aujourd'hui, il a choisi de mettre ses compétences et son dynamisme à la disposition d'entreprises désirant accentuer leur rentabilité en développant leur excellence achats.

EXEMPLES DE REALISATIONS



- Mise en place de l'organisation achats d'une PME internationale packaging alimentaire et industriel (13 sites européens / CA 310 Mio € / achats 210 Mio €). Durée de la mission: 10 mois
- Engineering to cost: projet d'investissement de lignes de fabrication de tubes cosmétiques. Réduction des coûts d'investissement : -30%
- Augmentation de performance : +20%
- Durée de la mission : 18 mois
- Engineering to cost : projet d'investissement de lignes de fabrication de tubes cosmétiques. Réduction des coûts d'investissement : -30%
- Augmentation de performance : +20%
- Durée de la mission : 18 mois
- Enchère inversée : achats de bras robots (40 pièces)
- Gains réalisés : -37%. Durée de la mission : 3 mois
- Optimisation transport et supply chain multi-sites
- Gains réalisés : 11%. Durée de la mission : 6 mois
- Accompagnement acheteurs familles dans l'élaboration et le déploiement des stratégies (résines et films plastiques, film aluminium, énergie, MRO, carton, transport, outillage...)
- Durée de la mission : 3 mois
- Projet investissements achats d'imprimeuses rotogravure
- Gains réalisés : - 18% . Durée de la mission : 3 mois

+33(0)6 71 57 74 23

+33(0)3 29 82 07 92

<https://www.linkedin.com/in/jeanlouiscailloux/>

jlcailloux@dirigeantsconseilalsace.fr

Chemin de beau désir

F-88000 CHANTRAINE

Jean Louis CAILLOUX



VALEUR AJOUTEE



- ✓ Construire ou refondre votre organisation achats.
- ✓ Mettre en place les processus et outils achats adéquats.
- ✓ Assurer la continuité de la fonction achats lors d'une rupture.
- ✓ Accroître la performance et la maturité de votre équipe achats.
- ✓ Accompagner votre manager achat dans une approche stratégique opérationnelle.
- ✓ Trouver une compétence disponible et adéquate pour mettre en place la stratégie et négocier les contrats cadre
- ✓ Trouver une ressource achats supplémentaire disponible, compétente mais provisoire.
- ✓ Structurer vos stratégies et professionnaliser votre fonction achats et supply chain en augmentant votre performance.
- ✓ Déployer, accélérer et maximiser vos plans de progrès achats et supply chain.
- ✓ Générer de la création de valeur pour votre entreprise : TCO (total cost ownership) ou TVO (total value opportunity) .